

QUALIFICAÇÃO

- Conciliador e Mediador Judicial e Extrajudicial - certificação pelo ICMFL.
- Membro de Dispute Board em contratos de infraestrutura, saneamento e metroviário.
- Atuação como Árbitro, Perito e Assistente Técnico em processos arbitrais em contratos de infraestrutura.
- Mais de 40 anos de experiência nas áreas comercial, gerenciamento de contratos, inclusive *turn-key*, engenharia e montagem eletromecânica em empreendimentos de infraestrutura.
- Grande experiência em negociação de contratos domésticos e internacionais, incluindo transferência de tecnologia com habilidade no comando das áreas comercial, engenharia e gerência de contrato.
- Fluência em inglês. Conhecimento de espanhol e alemão.

INSTRUÇÃO

2026	– FIDIC DAB/DAABs Course
2025	– FIDIC Contracts Introductory Course
2025	– CentroMediar – Atualização de Mediadores Judiciais
2021	– Ferramentas da Mediação na Crise Empresarial (RJ) – Instituto Recupera Brasil / CiArb
2019	– Program on Negotiation at Harvard Law School - Negotiation Workshop: Improving Your Negotiating Effectiveness & Advanced Mediation Workshop: Mediating Complex Disputes
2018	– Workshop de Treinamento em Dispute Boards do CAM-CCBC/DRBF
2016	– Extensão Universitária em Arbitragem pelo COGEAE/PUC.
2016	– Workshop de Treinamento, pela DRBF - Comitê de Resolução de Disputas (Dispute Board) - Jogos Olímpicos Rio 2016
2015	– Especialização em Mediação pela Mediaras/Algi.
2013	– Formação para atuar como membro de Dispute Boards pela DRB Foundation, Miami, USA, ampliado em 2014, em São Paulo.
2013	– Treinamento em Mediação Empresarial - International Business Mediation Workshop da CPR/Camarb, com Robert Randolph e Frank Carr, São Paulo, Brasil.
2012 a 13	– Mediação e Arbitragem pela FGV/RJ.
2012	– Formação como Conciliador de acordo com Resolução CNJ nº.125/10 no Instituto do Advogados de São Paulo (IASP).
2000 a 02	– MBA em Gestão Ambiental no PECE da USP.
1985	– Curso Intensivo de Administração de Empresas na FGV/SP.
1971 a 74	– Especialização em Engenharia de Produção pela Escola Politécnica da USP
1966 a 70	– Graduado em Engenharia Mecânica pelo Instituto Tecnológico de Aeronáutica (ITA).

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

R.HERZ Engenharia SC LTDA – desde 12/2001 - empresa de consultoria em engenharia e gestão de contratos atuando como gestor em empresa de bens de capital. Sócio-diretor desde sua fundação em 12/2001 até a data atual. A

Tel: (+55-11)– 36726668 Cel: (+55-11)– 992581383 Email: renato@herz.eng.br

RENATO HERZ

partir de 2012 a empresa ampliou seu leque de atuação incluindo Mediação e Arbitragem em contratos de infraestrutura.

O principal serviço executado pela empresa foi junto a **DEDINI SA. IND. DE BASE** - de 9/2001 até 12/2012, produtora de bens de capital para vários mercados com destaque para os de Açúcar e Etanol, Cervejaria, Siderurgia, Mineração e Hidrogeração com um faturamento de R\$800 milhões (2011) e 3000 empregados com atuação como **Diretor Industrial, de Administração de Contratos e Comercial**, enfocando, principalmente, a unidade de negócios de Equipamentos Pesados com vários fornecimentos em regime *turn-key*.

CITEC DO BRASIL LTDA. - de 8/1999 até de 7/2001.

Subsidiária do grupo de OTTO da Alemanha, especializada em produtos em polietileno injetado para reciclagem de lixo, com um faturamento de R\$8 milhões (1998). Atuei como **Diretor da Filial de São Paulo** para estruturar essa unidade e controlar rede dos distribuidores no estado de São Paulo.

BARDELLA SA. INDÚSTRIAS MECÂNICAS - 9/1991 até de 8/1999

Produtora de equipamentos para usinas hidrelétricas e de movimentação de materiais, com um faturamento de US\$120 milhões (1998) e 1500 empregados onde atuei como **Superintendente Comercial**.

M. DEDINI SA METALÚRGICA - 1/1984 a 8/1990

Antecessora da Dedini Indústrias de Base, com faturamento de US\$70 milhões (1989) e 2500 empregados. Desde 3/86 atuei como **Diretor de Operações** da unidade de negócios de Equipamentos Pesados, responsável pelos mercados de Siderurgia, Óleo e Gás, Cimento e Mineração e 130 subordinados diretos. Negociei vários contratos de licenciamento tecnológico com empresas japonesas, europeias e americanas, gerando mais do que US\$50 milhões de vendas. Iniciei atuando como **Gerente de Contratos** (84/86) assumindo a supervisão dos gerentes de contrato.

DEDINI KAWASAKI ENGENHARIA - 1/1980 a 12/1983

Joint venture entre a M. Dedini e Kawasaki Heavy Industries do Japão, voltada a projetos nos segmentos de Siderurgia e Cimento onde atuei como **Gerente de Contrato**, envolvendo desde etapa de engenharia até a montagem, incluindo o relacionamento com o licenciador.

M. DEDINI SA METALÚRGICA - de 2/1976 a 12/1979

Atuei como **Gerente de Contrato**, sendo responsável pelo fornecimento dos equipamentos para a Aciaria nº. 2 da Cosipa no valor de US\$30 milhões e assumi a responsabilidade por todos os coordenadores de contratos da empresa (valor total de US\$70 milhões).

NORDON SA INDÚSTRIAS METALÚRGICAS - de 8/1971 a 2/1976

Produtora de equipamentos em aço inoxidável e materiais especiais com o fornecimento de engenharia e montagem. Atuei na área de **Gerenciamento de Montagem** e **Gerente de Planejamento de Montagem**.

MICROLITE SA INDÚSTRIA E COMÉRCIO - de 4/1970 a 8/1971

Produtora de pilhas e baterias onde iniciei como trainee, saindo na posição de **Chefe de Produção de Pilhas**.